

# Be a gift to the world

世界へのプレゼントになろう

2015～2016年度RI会長

K.R.ラビンドラン



第2780地区  
大磯ロータリークラブ

1. 真実かどうか
2. みんなに公平か
3. 好意と友情を深めるか
4. みんなのためになるかどうか

★事務所：神奈川県中郡大磯町国府本郷546大磯プリンスホテル内 TEL：0463-61-1111(木) TEL/FAX：0463-36-2255  
 ★例会：毎週木曜日 12:30～13:30 大磯プリンスホテル TEL：0463-61-1111 FAX：0463-61-6281  
 会長 河本 親秀 会長エレクト 百瀬 恵美子 幹事 大藤 勉

第2341回 例会 平成27年9月3日 No.9

■司会：田中 敏治 ■点鐘：河本 親秀 ■合唱：君が代・奉仕の理想

◇プログラム ・9月10日：井上浩吉さん、米山奨学生アルウィンさん来訪 ・9月17日：大藤勉さん

例会	会員数	出席数	出席率	メイクアップ	修正出席率	◇欠席者(7名)
2341回	17(15)	8	53.33%	—	—	小林、宮澤、石山、笹尾、原、太田、野田さん
2339回	17(15)	8	53.33%	—	—	◇メイクアップ(0名)

### ◇会長報告

#### 河本親秀会長



今日は斉藤ドクターが体調回復。久しぶりに出席されましたこと。嬉しいです。

先週のガバナー公式訪問無事終了

致しました。非常に幅の広い形に拘らない、しかしロータリーの本質を上手く掴んだ話が沢山ありました。これから取り入れたいと思うものが沢山あり、よい公式訪問でした。皆さんの協力により大変スムーズでよい雰囲気で行うことが出来ました。終わった後、田中ガバナーを送りに1階へ行きましたら、ガバナー出身の茅ヶ崎クラブのメンバー20数名が10月24日の地区大会の会長・幹事会、RI会長代理歓迎晩餐会の会場となるバンケットホール視察に見えていました。皆さんからメンバーの河本君のお父さんだよと紹介されたので挨拶をしてきました。

1. 来年5月29日からのソウル国際大会への参加要請がありましたが、詳細の情報は来週の例会に配布

します。先週雑談では5名ほどの希望者がありそうでした。申し込み締め切りは10月5日となっています。

2泊3日：13万円、3泊4日：15万円、4泊5日：17万円くらいの旅費になります。

国民感情の悪さが気になりますが、だからこそというロータリーの考えもありますので、是非参加をお考え下さい。

2. 今日は卓話時間にフォーラムを行います。

3. 例会終了後モロキニで理事会を行います。

### ◇幹事報告

#### 大藤勉幹事

1. 地区大会案内書配布

10月24日：会長幹事会、RI会長歓迎晩餐会 大磯プリンスホテル

25日：本会議、懇親会茅ヶ崎市市民文化会館等 是非出席願います。

2. 回覧：



- ・9月は基本教育と識字率向上月間＝昨年まで新世代のための月間＝の為のリソース
- ・地区よりダメ・ゼッタイ国連支援募金運動の案内
- ・ロータリーの友英語版注文書
- ・NPO法人大きなお家の人形劇まつり協賛  
案内：9月23日大磯図書館にて開催
- ・例会変更：平塚RC、平塚西
- ・志木RC会報

## ◇委員会報告

### ☆スマイルボックス 百瀬恵美子さん

- ・河本親秀さん：斎藤ドクターようこそ。お元気になられて嬉しいです。先週のガバナー公式訪問、スムーズに終了できました。ご協力感謝します。
- ・新宅文雄さん：斎藤ドクター残暑の中ようこそ出席されました。
- ・田中敏治さん：斎藤先生、お顔を見れてうれしいです。これからも元気にご指導お願い致します。

### ☆斎藤 正淳さん：

今年になってカラオケで高音が出なくなったり、話し辛くなった事。5月に入って体調が変調を来したので内臓を色々検査をされた経緯と治療について分かり易く詳しいお話を頂き、我々にとっても大変参考になりました。現在内臓の治療結果の経過観察中と悪性でないポリープの除去を秋にされるので、我々一同、一安心した次第。



## クラブフォーラム：会員増強 司会進行 河本親秀 会長

ガバナー公式訪問時に会員増強こそが我がクラブ緊急の課題であると言うことでガバナー、ガバナー補佐、会長、幹事、会長エレクトの懇談会で突っ込んだ話が出来ました。その中で出された会員増強に特化した例会を開催することについて出席会員全員からの意見、提案を頂きました。

## フォーラムで決定した事項

### 1. 9月中に全会員は会員候補者リストを提出するこ

と。(知人/友人、業界関係者等)

2. それを基に会員増強例会をやる＝例会後の理事会に於いて10月17日の例会をそれに当てることになりました。詳細は後刻お知らせします。

## フォーラム内容の概略

### クラブの現況：

当クラブでは井上増強委員長を中心に全理事、役員が増強委員に任命されています。今まで井上委員長に全面的に頼ってきたことを反省し、クラブ全員で増強に努力する行動を起こさねばなりません。財政的にも19名が収支分岐点になっており、このままでは2-3年先にクラブが消えて行くのではないかとという深刻な状況です。

### 公式訪問で田中ガバナーが会員増強で強調されたポイントは：

- ・2ヶ月に1回くらい会員増強例会/委員会を開催：会員増強に特化したものにする  
出席免除者や昼間例会出席の難しい会員が出席できる曜日・時間・場所を設定、形式に拘らない＝飲み会形式で良い
- ・キーパーソンを探せ＝若い会員
- ・会員候補リストの作成が重要
- ・行動計画＝誰が何をするか？を決める。
- ・2ヶ月経ったとこで見直しをする“PDCA”  
“Plan Do Check Action”
- ・候補者訪問には必ず複数で行く事  
等でした。

### 会員から寄せられた意見提案：

- ・増強例会/委員会は磯輪会を活用しては？
- ・50代、60代の会員を入れるのが重要であるが、最も忙しい年代でもあり忙しいと言うことで断られてしまう。
- ・従業員がいないところは出席が難しい
- ・人間関係で入会が難しいところもある。
- ・皆で協力して進めないこのままでは衰退の一路を辿る他はない。
- ・家族にとってロータリーは良いことがあるんですか？＝何時も家にいる奥さんが、家族旅行、クリスマス例会、結婚記念日例会などに出席し交友の輪が広がるなど。
- ・会員リスト作成が最重要である：個人の人脈、属している業界の知人・友人、各界の名簿＝配付資料参照下さい＝等から会員全員が候補者をリストアップ

プする努力が必要

・リスト作成後は誰が担当するかなどの役割分担を決めること

・増強例会までに各人から知り合いでこの人はどうかというリストを出して貰ったらどうか。人によってこの人なら50%か、この人なら30%くらいかなと言うのもあると思いますが、皆で行けば可能性はある場合もあると思うので、是非総て俎上に載せて貰ったら如何でしょう。

・クラブの職業分類表には34分類中17は元会員のものでした。元会員に声を掛ける＝復帰はなくとも情報(業界情報、推薦者名など)は得られるのでは

・クラブ創立時大磯に住み、東京、横浜で事業をやっている人達の東京会というのがあり、それが創立の基盤になった。現在もそういう方は多くいると思われるので、そのような人もリストアップする。

・若い人が仲間のグループから呼んでくる。それをベテランがサポートする。今までの慣習に拘らず若い人達が楽しみながら参加できるよう支える事をしなければならぬ

・磯輪会に元会員の方をお呼びしてざっくばらんな話をする。

・各種名簿から候補者をピックアップするのは大切だ。

・若い現役の経営者、専門職業の方にこそロータリーに入るメリットがあり、ロータリーにとっても価値が高い。

・若い人達は何かと外に出る機会が多く、その口実に使う会とロータリーは違う事が家族や従業員に理解出来るような方策＝家族が参加する会合／機会を作ることで、家族や社員に信用されるようにすると入会し易いのでは。

・今大磯クラブでは3~4年前まで定例でやっていた家族会、家族旅行、クリスマス例会などが無くなってしまって、面白味が無いクラブになっている。これを活発化することが会員増強にも必要ではないか

・「もっと面白いロータリー」を田中ガバナ ーが推奨されている。是非皆で面白いロータリーにするにはを議論しよう。

・女性会員をしっかりとアタックしたい

・名簿を作っただけでは駄目で、名簿が出来た段階で誰と誰が組んで何時行くか具体的な日程を組んで行動することが重要

・先入観を持たない＝あの人は年寄りだから、若いから、忙しいからなど＝でアタックする事、一歩踏み出さないといけない。

・今年入会が実現しなくても、やって来たことを掌

握・検討すれば新しいことが見えてくると思う。

・元会員の名簿を作り、声を掛けることで、戻りたいけど声が掛からないと思っている人がいるかも知れない。

・候補者10人に当たって一人くらいと思っているので、なるべく多くの会員の名簿を作る事

・主婦という職業分類が認められるならば、現・前町会議員などは認められるのでは＝認められます(政治家の分類は駄目)

・家庭の主婦で地域ボランティアで積極的に地域社会に関わっている方は多いので、その方達も対象にして良いのでは？

以上

## 配付資料

### 会員増強例会提案

2ヶ月に1回夜間例会／委員会＝出席免除者や昼間例会の出席の難しい会員が出席できる曜日、時間、場所を設定

・一杯飲みながら形式に拘らない意見交換の会合にする

・行動計画を作る

・各人の役割分担を決める

・結果見直し＝PDCA “Plan Do Check Action”

・会員リストの作成：クラブの現職業分類の活用

・元会員に呼びかける＝情報を得る

・新分類の調査：専門職＝芸術、学術、技術  
コンサルタント

### 各種名簿の利用：各業界の名簿

＝商工会、法人会、医師会、弁護士会、  
税理士会、司法書士会、

福祉関係：福祉・介護・保育、

老人ホーム、NPO、

IT関係

大学関係：教授、理事

芸術家、文筆家、評論家

女性会員の発掘

### 会員増強用資料：

ロータリーの特典20項目

大磯RCリーフレット

### 例会プログラムの見直し：

・ロータリー情報の充実：会長報告、委員会報告、映像情報

・ひとことを続ける

・卓話＝外部卓話の充実

以上

